



分销商资格要求

麦肯公司(Markan)致力于帮助我们品牌 SVEN&REN 和分销商成功。我们的目标是向每个市场中最有资格的人才建立分销网络，并与我们的分销商建立长期互惠互利的业务关系。麦肯(Markan)的分销商将享有麦肯(Markan)产品在中国的授权地区享有销售权，以及麦肯(Markan)最具竞争力的批发价格。

麦肯(Markan)为其授权代表设定高标准而感到自豪。我们寻找能够满足以下所有三个条件的个人或企业，并将致力于推广和分发表肯(Markan)产品。

- 1.准分销商必须具有销售此类产品的经验，必须在当地设有办公室。
- 2.准分销商必须拥有经过培训的技术支持和服务团队，以提供专业的维修和服务。
- 3.准分销商必须满足双方商定的年度销售配额（第二年开始）。麦肯(Markan)保留根据市场需求每年调整销售配额的权利。麦肯(Markan)将与潜在客户合作

分销商的试用期为 12 个月，以开发特定的区域市场。这种安排给双方都可以灵活地了解彼此的能力，建立信任并评估市场上麦肯(Markan)产品的潜力。在试用期内达到上述所有三个资格后，准分



销商将在签署有约束力的合同后被任命为麦肯(Markan)分销商。新任命的分销商将在合同期内每年评估资格要求。

如果保持资格，将续签经销权。如果分销商未能履行根据合同中规定的要求，将重新评估经销权以终止合同。

如果你有兴趣与我们合作并成为麦肯(Markan)经销商，请尽您的能力填写以下经销商申请表内容，并将其通过电子邮件发送给我们。

Markan 邮箱: sales@markan-auto.com



分销商申请表

联系信息

商家名称: _____

商家地址: _____

城市: _____

电话: _____

邮箱: _____

公司网页 (如有): _____

联系人及职位: _____

联系人邮箱: _____

商业背景

商业类别: 商店 () 批发商 () 维修店 () 其他: _____

现有产品或服务:

从事此行业多少年? : _____ 网点数: _____ 技术员: _____

分配要求

感兴趣的麦肯产品: _____

你的目标市场 (区域/城市/省份): _____

请陈述分发产品渠道及计划 (可用工作表说明, 如需) _____

计划销售数量 (按 3, 6 和 12 个月)? _____

授权人签署:

申请日期: